

# VACATURE



## **SAM-WORKS**

Sinds 2005 zijn wij actief als distributeur van A-merken, vanuit onze moderne locatie in Breda bedienen wij met een enthousiast team onze klanten gevestigd in heel Europa. Producten die geproduceerd worden onder licentie van [Stanley Black&Decker](#) vormen een belangrijk deel van ons assortiment. Voor onze Benelux organisatie zijn wij op zoek naar een gemotiveerde Accountmanager (m/v). Het betreft hier een fulltime functie (40u p/w).

## **ACCOUNTMANAGER RETAIL**

Als Accountmanager Retail bij SAM-Works ben je verantwoordelijk voor de verkoop van het assortiment aan bestaande en nieuwe retail klanten. Jouw contactpersonen zijn voornamelijk inkopers en category managers bij de hoofdkantoren van retailers in de DIY branche, inkoopgroeperingen, filiaalmanagers en ondernemers (franchisenemers) en verkopers op de vloer. Je ben acquisitief sterk en bezoekt met regelmaat de belangrijkste klanten, onderhoud goed contact met je contactpersonen en draagt doorlopend zorg voor assortimentsuitbreiding en -optimalisatie. In deze functie krijg je veel vrijheid waar een grote verantwoordelijkheid tegenover staat. Je bedenkt samen met jouw klanten effectieve en creatieve acties met speciale aandacht voor service. Je werkt nauw samen met je collega's. Je rapporteert aan de manager van jouw team.

Speerpunten in de functie:

- Het acquireren van nieuwe verkooppunten
- het bezoeken en onderhouden van contacten met bestaande klanten
- het uitbreiden en optimaliseren van het assortiment;
- het maken van een accountplannen op ABC klantniveau;
- inwinnen en analyseren van marktinformatie;
- het bedenken van creatieve en effectieve promotionele acties;
- het trainen van personeel en het geven van demonstraties;
- het bijhouden en verwerken van administratieve zaken.

## **JOUW BAGAGE**

Om in deze functie succesvol te zijn heb je een echte handelsgeest en ben je een ondernemer pur sang. Je functioneert goed in een hecht team, maar kan gelijktijdig zelfstandig je eigen werkzaamheden organiseren en vormgeven. Je hebt feeling met de producten die SAM-Works verkoopt en acteert op diverse sales niveaus binnen klantorganisaties.

Verder verwachten wij:

- Minimaal HBO werk- en denkniveau (bij voorkeur commerciële opleiding)
- Ervaring in sales (met name in de DIY branche) is een pré.

- Ben je een gemotiveerde en ambitieuze starter? Dan zien wij ook jou sollicitatie graag tegemoet!
- sterk in het bouwen van lange termijn relaties
- klant- en servicegerichtheid hoog in het vaandel hebben staan
- een geldig rijbewijs
- Beheersing van Duitse en/of Franse taal is een pré.

de volgende persoonskenmerken/ competenties sluiten aan op jouw profiel: ondernemerschap, analytisch, flexibel, groot verantwoordelijkheidsgevoel, creatief, gemotiveerd, zelfstarter, team-player, communicatief sterk, no-nonsense mentaliteit.

## **STANDPLAATS**

In deze functie ben je fulltime aanwezig op ons kantoor in Breda. Over enkele maanden zullen wij verhuizen naar Eindhoven en zal dit je standplaats worden.

## **HET AANBOD**

SAM-Works biedt jou:

- een prima vast salaris
- een uitstekende bonusregeling van max. 20% op jaarbasis van het jaarsalaris
- diverse doorgroei- en ontwikkelmogelijkheden
- een goed secundair arbeidsvoorwaardenpakket

## **INTERESSE/ SOLLICITEREN?**

Heb je interesse én voldoe je aan de eisen in het profiel? Dan zien wij jouw sollicitatie, voorzien van een up-to-date CV + een gerichte motivatie, graag tegemoet. Bij voorkeur ontvangen wij jouw sollicitatie per e-mail ter attentie van Annemiek van den Brandt, [avdb@sam-works.com](mailto:avdb@sam-works.com)

## **Key words**

Vacature, Verkoop, Sales, Verkoper, Buitendienst, Vertegenwoordiger, Verkoper Buitendienst, Verkoopadviseur, Verkoop Adviseur, Accountmanager, Account Manager, Relatiebeheer, Relatiemanagement, Doe-het-zelf, DHZ, DIY, Bouwmarkt, Bouwmarkten, Bouwhandel, Bouwmaterialenhandel, Groothandel, Gereedschap, Gereedschappen, Stanley, Black & Decker, DeWalt, Nederland, België, Benelux, Noord-Brabant, Breda.

## **CONTACTPERSOON**

Annemiek van den Brandt  
+31 (0) 85 – 27 333 44  
[avdb@sam-works.com](mailto:avdb@sam-works.com)